

FORUM DES POURSUITES D'ETUDES

Post L2 et DUT tertiaires

Organisation : IUT de Saint-Denis - Campus de La Plaine - Département Techniques de Commercialisation

Mercredi 7 décembre 2011
de 14h à 17h
IUT de Saint-Denis

Pour découvrir les possibilités d'études
qui s'offrent à vous

(Métro ligne 13, arrêt Saint-Denis Basilique / Tramway T1, arrêt Marché de Saint Denis Basilique)



Plus d'infos sur :
www.iutsd.univ-paris13.fr



CAMPUS
CONDORCET
Paris-Avalantiers

UNIVERSITÉ PARIS 13

IUT de Saint-Denis
Université Paris 13

Université Paris 13
IUT de Saint-Denis

Etablissement	Composante	Formation	Diplôme ou titre validé	Durée des études
Université Paris 13	IUT DE SAINT-DENIS	DU Management commercial de l'événementiel	Bac+3	1 an
		DUETI	Bac+3	1 an
		DU Assistant du responsable RH	Bac+4	2 ans
		DU Marketing territorial	Bac+3	1 an
		Management des organisations: manager de petites et moyennes organisations: organisation et et entrepreneuriat	Licence Pro	1 an
		Management des organisations option: administration des structures éducatives culturelles et sportives	Licence Pro	1 an
	IUT DE BOBIGNY	Assurance, banque, finance: Traitement et contrôle des opérations bancaires en services d'appui technique et commercial de réseau	Licence Pro	1 an
		Management des organisations: Audit et contrôle de gestion des petites et moyennes organisations	Licence Pro	1 an
	IUT DE VILLETANEUSE	Assurance, banque, finance: Chargé de clientèle particuliers	Licence Pro	1 an
		Assurance, banque, finance: Chargé de clientèle particuliers assurances	Licence Pro	1 an
		Gestion des ressources humaines: administration du personnel et pilotage social	Licence Pro	1 an
	UFR Sciences économiques et de gestion	Sciences économiques et de gestion: parcours économie, parcours sciences de gestion, parcours Banque/Finance/Assurance	Licence	1 an ou 2 ans
	UFR Droit, Sciences politiques et sociales	Administration Economique et Sociale (AES)	Licence	2 an ou 2 ans
	UFR Sciences de la communication	Information et communication	Licence	1 an ou 2 ans
Université Paris Est Créteil	IUT de Créteil	Assurance, banque, finance: Conseiller gestionnaire de clientèle	Licence Pro	1 an
		Commerce: management du point de vente	Licence Pro	1 an
		Commerce: commercialisation des produits et services industriels	Licence Pro	1 an
Université de Marne la Vallée	IUT de Meaux	Commerce: Commerce de l'art et des antiquités	Licence Pro	1 an
		Commerce: Commercialisation de solutions associées au développement durable	Licence Pro	1 an
		Commerce: Conseiller commercial en maisons individuelles	Licence Pro	1 an
		Commerce: Import-export	Licence Pro	1 an
		Assurance, banque, finance: Commercialisation de biens et services bancaires	Licence Pro	1 an
		Activités juridiques: management et droit des affaires immobilières	Licence Pro	1 an

Etablissement	Composante	Formation	Diplôme ou titre validé	Durée des études
SUP DE VENTE		Responsable en ingénierie	Titre niveau 1 (bac+5)	Après DUT 3 ans
		Responsable Achats	Bac+3	1 an
		Responsable en marketing, commercialisation et gestion	Licence Pro	1 an
		Chargé d'affaires en vente de solutions durables	Bachelor EGC	1 an
ESG		Finance	Master	1 an
		Commerce anglophone		
		Marketing		
INSEEC		Grande Ecole de Management	Master	3 ans
TÉLÉCOM ÉCOLE DE MANAGEMENT		International Management	Bachelor TEM Bac+3	1 an
		Business Development	Bachelor TEM Bac+3	1 an
		Management	Master Bac+5	3 ans
CFA Léonard de Vinci		Négociateur d'affaire	BAC+3	1 an
ESM-A		Ecole Supérieur de Management en Alternance	BAC+5	
AMOS		Commerce du sport Buisiness	BAC+5	1 à 3 ans
ICD		Institut international du commerce et du developpement	Master 2	5 ans
ISEG Paris		Marketing et Communication	Master	3 ans
NOVANCIA (Advancia Negocia)		Management et entrepreneuriat DCG DSG	Master	3 ans
		DCG DSCG	Bac+3	2 ans
ESCIA		Economie, Finance et Gestion	Bac+3 à Bac+5	de 1 à 3 ans selon les formations
CNAM		Direction des petites entreprises	Bac +3	1 an
		Assurance	Bac +3	1 an
		Gestion de la paie et du social	Bac +3	1 an
		Comptabilité et gestion des associations	Bac +3	1 an